

## Harde verzekeringsmarkt noopt tot eigen initiatief

# EPV-leden willen risico's delen

**EPV-leden werden dit jaar geconfronteerd met een extreme verhoging van de brandverzekeringspremie en soms zelfs onverzekerbaarheid. Op de achtergrond werkt EPV proactief, met de riskmanagers van Climbel, makelaar Aon en verzekeraar Allianz aan een constructie waarbij die verzekerbaarheid vergroot kan worden, de premie omlaag kan en het eigen risico gedeeld wordt. René Schickendantz van Climbel maakt zich al jaren hard voor een alternatieve verzekering voor de pallet- en houten verpakkingenindustrie.**

‘De markt is keihard’, zegt René. ‘Ik waarschuw daar al een paar jaar voor. Mede doordat de rentestanden laag zijn, moet de operationele activiteit van verzekeraars meer opleveren. Daar moet nu het geld verdiend worden. Dus gaan de premies fors omhoog en zie je dat er veel meer op inhoud keuzes worden gemaakt. Verzekeraars stoppen met branches die ‘eng’ zijn. Eén brandje en ze kunnen besluiten eruit te stappen. Er is geen commitment. Er wordt grof gesnoeid en alle bedrijven in een branche worden over één kam geschoren. Eigenlijk is Allianz de laatste grote verzekeraar die nog op een hoogwaardige manier palletbedrijven probeert te verzekeren. De praktijk is dat je ziet dat 75% van een bedrijf te verzekeren is, voor de laatste 25% komen bedrijven terecht bij partijen als Lloyds. Dat is geen verzekeraar, maar een markt waar aanbieders en vragers met elkaar zakendoen. Daar wordt het vel over je neus gehaald.’

### Heft in eigen hand

Daarom zitten de techneuten van Climbel, twee verzekeraars, vertegenwoordigers van de herverzekeringsmarkt en EPV aan tafel om het heft in eigen hand te nemen en deze negatieve trend te stoppen. Via een zogeheten ‘captive’ moeten leden zelf geld in gaan leggen, waaruit schades kunnen worden betaald. ‘Stel, je legt met elkaar 250.000 euro in’, zegt René. ‘De verzekeraar ziet dat als een flink eigen risico en de premiestelling zal dan ook omlaaggaan. Uit onderzoek weten we dat de kleine schades de verzekeraar doorgaans niet meer kosten dan die 250.000 euro. Bovendien weten we ook dat schades relatief beperkt zijn. Palletbedrijven liggen al zolang onder een vergrootglas dat er een enorme intrinsieke motivatie is om het goed en veilig te organiseren. Wat voor de hand ligt is, dat je een tweede jaar al minder geld hoeft in te leggen, omdat er nog geld staat, terwijl je bij een verzekeraar elk jaar je premie moet betalen. Maar het belangrijkste voordeel is dat je voor 100% verzekerd wordt en blijft tegen een lagere premie.’

### Gedeelde verantwoordelijkheid

Een ‘captive’ is niet nieuw. In de olie- en gasindustrie en in de recyclingindustrie delen bedrijven ook samen de risico's. ‘Ik geloof echt in deze filosofie’, zegt René. ‘Een combinatie van technische begeleiding om zo veel mogelijk risico's uit een bedrijf te halen, een ratingmodel waarbij een bedrijf kan laten zien dat het de zaken goed voor elkaar heeft en een verzekeraar die verzekert op basis van risicokwaliteit. Dit systeem draait helemaal op gedeelde verantwoordelijkheid, solidariteit. Je bent als bedrijf ook verantwoordelijk voor de rest. Wil je meedoen, dan moet je rating goed zijn.’ EPV en de andere partijen hopen het systeem per 1 januari 2021 op poten te hebben.

**‘Maar het belangrijkste voordeel is dat je voor 100% verzekerd wordt en blijft tegen een lagere premie’**